



Insieme

# Il welfare di prossimità che arriva dove l'app non basta.

MVP evoluto già online: anziani, giovani e associazioni. Con il supporto dell'intelligenza artificiale per capire il bisogno della persona, trovare matching ottimale e spiegabile.

Disponibile sul Web, Telegram e applicazione mobile.

Giugno 2026



# La domanda cresce: il collo di bottiglia è fiducia, accesso e coordinamento.

25,1%

degli italiani ha 65+ anni

14,821 milioni di residenti over 65 al 1 gennaio 2026.

2,7M

famiglie over 75 unipersonali

Circa il 10% del totale famiglie nel Censimento permanente 2023.

4 su 10

famiglie con anziani sono sole

Il bisogno non e' solo assistenza: e' continuita' di relazione.

**Il mercato non chiede un'altra app: chiede un modo sicuro per trasformare bisogni quotidiani in relazioni locali affidabili.**

# Le soluzioni esistenti coprono pezzi diversi; manca il livello leggero, fidato e scalabile.

## Progetti sociali

Forte impatto locale  
Dipendono da reti territoriali  
Difficili da sostenere senza sponsor

## Care on demand

Operatori qualificati  
Esperienza piu' professionale  
Costo e supply piu' pesanti

## Marketplace badanti

Assistenza continuativa  
Processo di selezione robusto  
Non risolve micro-bisogni sociali

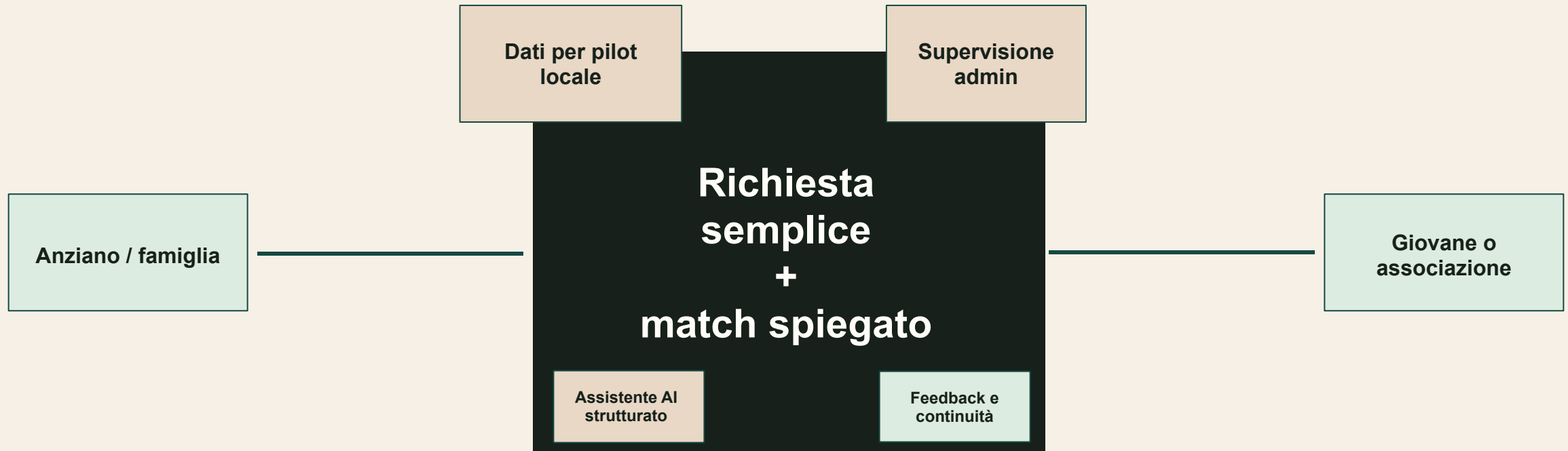
## Insieme

Bisogni quotidiani sicuri  
AI per intake e matching  
Canali multipli per partire dal senior

### La tesi

**La finestra d'ingresso non e' la cura professionale: e' compagnia, accompagnamento, digitale semplice e commissioni leggere con supervisione.**

# Insieme restringe lo scope per rendere la fiducia dimostrabile.



compagnia

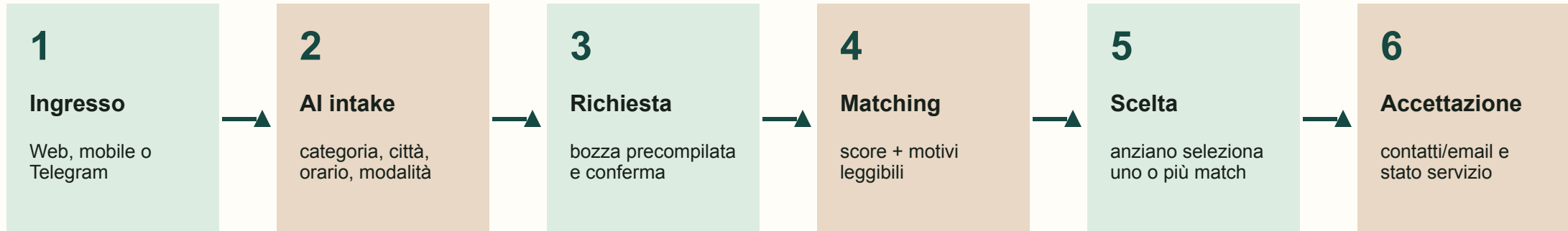
supporto digitale

accompagnamento

spesa leggera

hobby e saperi

# Il flusso parte dal canale più facile e arriva a un match azionabile.



**La demo non vende una feature: mostra il passaggio completo da bisogno espresso male a relazione concreta e spiegabile.**

# La demo è già un sistema, non una landing page.

## Web MVP

- landing e auth
- onboarding ruoli
- richieste e match
- dettaglio servizio
- dashboard admin

IMPLEMENTATO

## Canali

- Telegram /start
- raccolta categoria
- handoff sicuro
- prefill richiesta
- email conferma match

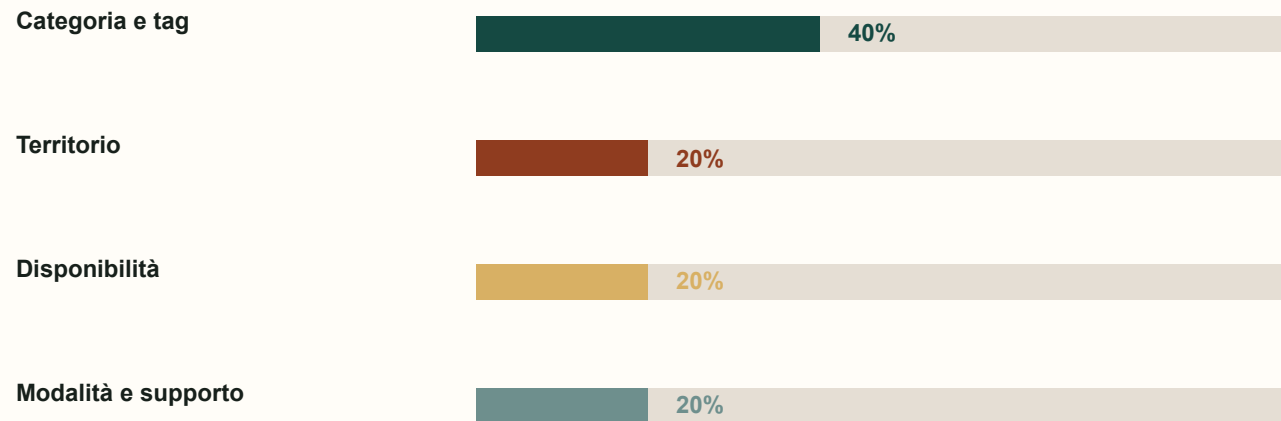
IMPLEMENTATO

## Mobile/API

- API JSON /api/v1
- Accesso sicuro con Bearer token
- Application Android/Apple

IMPLEMENTATO

# Il matching è leggibile: ogni proposta porta con sé il perché.

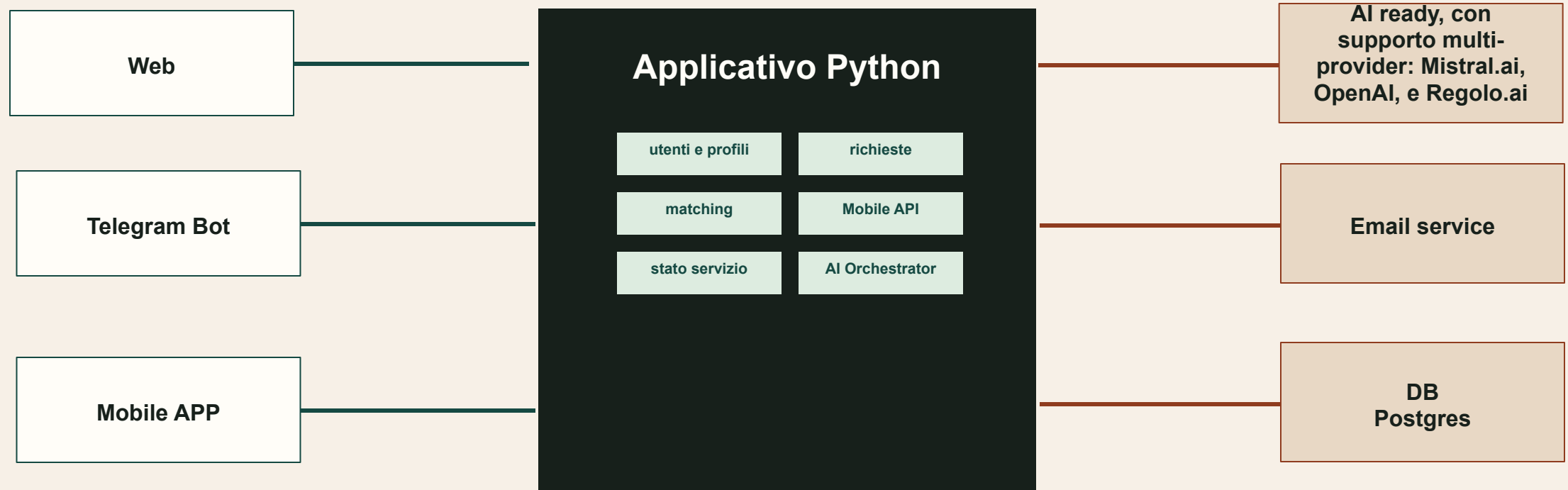


Soglia demo: sotto 35/100 il candidato non viene proposto.

## Esempi di motivazione

- ha competenze vicine al tipo di aiuto richiesto
- vive nella stessa città o zona
- è disponibile nella fascia oraria richiesta
- può usare la modalità richiesta

# L'architettura resta semplice: core unico, canali sostituibili.



# La prima crescita deve creare densità locale, non rumore nazionale.



**Canali pilota: Comune / ASL leggera, scuole e università, farmacie, parrocchie e centri anziani, corporate welfare.**

# Il pagatore può essere il sistema, non l'anziano fragile.

## 1 Piloti finanziati

Comune, fondazione, CSR o azienda acquistano il servizio per una comunità.

## 2 Pacchetti welfare

Benefit per dipendenti con genitori anziani o per reti territoriali.

## 3 Servizi premium

Famiglia o caregiver pagano extra: continuità, assicurazione, supporto guidato.

## 4 Circuito crediti sociali

Partner offrono benefit ai giovani; il token resta fase successiva, non MVP.

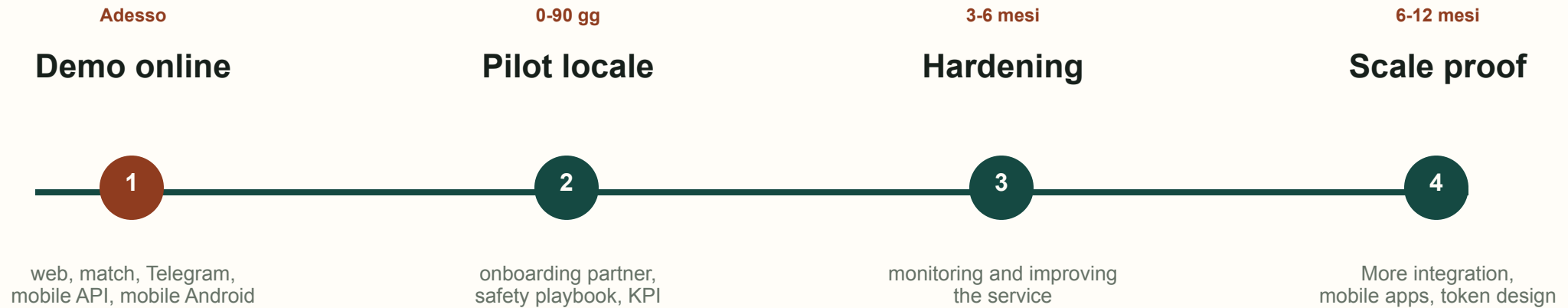
## 5 Contratti a impatto

Quando i dati dimostrano outcome: solitudine, accesso digitale, prevenzione.

### Principio

**Prima validare sicurezza, densità e ripetizione. Poi monetizzare il circuito.**

# La roadmap trasforma una demo credibile in evidenza investibile.



**Decisione chiave: misurare densità locale, tasso di match accettati, ripetizione e incidenti evitati.**

# Cerchiamo capitale e partner pilota per passare dalla demo alla prova sul campo.

## Capitale

product hardening,  
safety ops,  
misurazione impatto

## Pilota

Piccolo comune o città  
con partner locale  
verificabile

## Rete fidata

associazioni,  
scuole, farmacie,  
corporate welfare

---

**Prossimo passo: demo live + definizione del perimetro pilota, KPI e budget.**